Tienda de conveniencia, Reposición automática de inventario

Desafío de la organización

El cliente necesitaba automatizar mediante una interface el reabastecimiento automático de inventarios en sus tiendas y en los sistemas centrales

Esta solución requiere recibir información de los inventarios a nivel de las sedes de las tiendas y activar una reposición de inventario desde el departamento de logística.

Nuestra propuesta

Se planteó una interfaz entre los sistemas de ECC (Backoffice) y los POS en las tiendas (SB1) para abastecimiento automático de inventarios.

Mediante la metodología Cascada para administración de proyectos e implementación de SAP para los módulos.

Nuestro Cliente

Cadena de tiendas minoristas repartidas por todo Belize

Entre sus objetivos es el apoyo a los beliceños del barrio para que sean los empresarios de las minitiendas y les brinda la oportunidad de ser sus propios jefes y crear empleo en su barrio.

Además de capacitar capacitar a los empresarios locales y ofrecer oportunidades no sólo a las personas, sino también a la comunidad en general.

Cuenta con más de 25 tiendas establecidas en todo el territorio.

En conjunto con un socio estratégico, se diseñó una interfaz para comunicar sistemas de tienda en los POS (Point of Sale) en donde se tiene implementado un sistema de SB1 (SAP Business One) y los sistemas de Back Office (SAP ECC)

2024. Todos los derechos reservados T&M Consulting

Resultados

Basados en la interacción que se tuvo con el cliente en su momento:

Resultados tangibles:

- ✓ Creación automática de reabastecimiento de inventarios entre ambos sistemas.
- ✓ Integración de información entre SAP ECC con SAP B1, a través de un ABAP Proxy.
- ✓ Interfaz originada hacia SAP B1, con la cual se exportan las necesidades de adquisición de las tiendas, utilizando la herramienta MRP, las necesidades llegan a SAP ECC donde se transforman en Órdenes de Venta para ser despachadas desde el centro de distribución. Luego de estos pasos, se tiene una interfaz para enviar, desde SAP ECC a SAP B1, la información con la confirmación de la liquidación de la ruta. Este último dato permite ejecutar la salida de mercancías en los almacenes.

Resultados intangibles:

- ✓ Obtener de forma automatizada el restablecimiento automático de mercancías, así teniendo más control y visibilidad.



Beneficios puntuales para resaltar:

- ✓ Reabastecimiento Automático.
- ✓ Comunicación con SAP Business One, lo que permite crear entradas de mercancía y salida de los pedidos de venta que fueron entregados.
- ✓ Confirmación de la liquidación de Ruta.
- ✓ Creación de la Orden de Venta en base a los requerimientos enviados desde SAP B1.

Lecciones aprendidas

1. Comunicación y entendimiento de los procesos de negocio del cliente.
2. Trabajar y adaptarse a una cultura de trabajo que el propio cliente posee.
3. Ejecutar todos los procesos de forma remota.

2024. Todos los derechos reservados T&M Consulting